公司月刊

第56期

四川肾脏病学(中日)血液净化高峰论坛会

尼普洛贸易(上海)有限公司

NIPRO
Your Partner in Health Care

目 录

Table of Content

社长早礼 ..... page 1~2

2019年山西省医学会肾脏病分会年会 ..... page 3~4

技术部对齐鲁三鹤血液透析公司进行设备培训的汇报 ..... page 4

2019年内蒙古自治区医学会肾脏病学年会 ..... page 5~6

2019年华东年中销售培训会议 ..... page 6

四川肾脏病学(中日)血液净化高峰论坛会 ..... page 7~8

8月员工生日会 ..... page 8

9月新员工入职 ..... page 8

监制:王潇
翻译:林泉希
编辑:唐小惠

8月1日 ● 社长早礼
President Message

以利益体质作为目标
——超越时代 向全球发展

尼普洛株式会社　社长　佐野 嘉彦

第一季度业绩大致计算出来了。没有填补汇率差额的结果，就是没有达成在利润方面的预算。现在，世界都不太稳定，又有日元升值的倾向。因此，要实现达成本期预算，必须填补汇率差额。另外，考虑到受去年药价下调的影响，再加上对新产品和新事业投入了大额的投资，尼普洛集团为了达成本期预算，需要比以往更大的努力。虽然这些是降低前一年的销售额总利润率的主要原因,但是请克服这些，在各事业部努力，使每个产品群提高0.5-1%的销售额总利润率，制作本期的预算并且实行。

尼普洛集团在医疗界扩大市场占有率，和为了发展需要实施的7个项目

1. 持续生产有产品竞争力的产品

用户要求的产品规格，每天都会有一点点的变化。因此，必须看清其变化，或在变化前先下手，提出新的产品规格，进行改良，开发，生产，提供竞争力高的产品。对于比其他公司竞争力低的产品，需要用户的理解。为了不给患者添麻烦，有必要制定对策。如果只想着能卖出去就行，而不传达竞争力低的部分的来销售，尼普洛集团就没有未来了。销售通过与用户的交流利润率，制作本期的预算并且实行。

2. 备齐在各种治疗所需的产品、将它们匹配和系统化。

在医疗现场，首先必须要理解对于1个治疗少了1个必需品就不能进行治疗的情况。另外，比如插管的嵌合性的确认等，需要事先匹配全部产品。并且，因为治疗大多是由小组进行的，为了充分利用全产品的各个机能，将其系统化，顺利地进行治疗是不可缺少的。为此，必须掌握有关工作的流程，禁忌，每个产品的匹配和系统化的事。如果销售认为贩卖后的责任在于用户，一般不能对产品竞争力的提高做出贡献，只会是白忙一场。

3. 保持稳定的品质（零故障）

为了不给患者添麻烦，产品的不良现象必须为零。为实现这一目标，最基本的就是工厂必须进行全自动检查或进行相当于全自动检查的检验。另一方面，销售的责任是分析不良的内容，让工厂正确地理解其重大性。在贩卖的产品发生问题时，销售首先要清理问题点，分清是用户的操作失误还是产品不良，判断是中止操作，还是在改变操作方法的基础上继续操作。并且，如果产品有问题的话，就必须推测这个问题对治疗有何影响，也必须对工厂说清楚这个问题。如果不能做这些的话，作为厂家的销售是不合格的。

4. 稳定供给

作为医疗厂家，稳定的供给是不可缺少的。为了稳定供给，从原材料•原药到成品全部都在自己公司生产，或者集团化，必须处于能完成稳定供给的责任的立场。

5. 每个产品等级的成本竞争力

不给患者添麻烦的产品规格是必须的,但是品质过高和性能过高的产品是不需要的，比起那个更应该重视每个产品等级的成本竞争。为了降低成本，工厂必须实现全自动化的生产。在实现这一点前，需要在平衡费用上下功夫。另一方面，销售需要建立基于销售价格的基础上，如何安排对产品花费的成本和质量，和平衡功能的方针，必须要传达到工厂。这也是销售的重要作用之一。

6. 把治疗所需的产品作为事业来成立

即使企业化很困难，只要患者需要，就必须通过努力来达成一项事业，谋求稳定的品质和稳定的供给。这也关系到社会贡献。

7. 挑战在新的治疗上所需要的产品开发

不怕失败，激活公司内部的创业文化，更广泛地引进公司外的技术，继续挑战。

我想尼普洛集团踏上上述的7个项目好好地前进，胜过变得内向且不稳定的时代，向全球发展。特别是本年度将是很严峻的一年，但我会注重提高销售总利润和销售总利润率，以确保利润体质。

期待大家的奋斗。

【以上内容选自尼普洛总部月刊vol.140】

翻译：林泉希

8月份 ● 市场活动

尼普洛贸易（上海）有限公司

8月全国市场活动一览

2019年中国医院协会血液净化中心分会年会暨第十一届中国血液净化论坛

2019年山西省医学会肾脏病分会年会暨山西省医院协会血液净化管理专业委员会年会、山西省136兴医工程肾脏病领军专科学术会议暨山西省肾脏疾病专科联盟学术会议、2019年中国医院协会血液净化中心分会年会暨第十一届中国血液净化论坛于2019年8月9日在山西省太原市国际会议术交流中心举行。本届学术会由山西省医师协会主办，山西省人民医院肾病内科承办，在CKDMBD、CKD及并发症、急性肾损伤、前沿论坛、血管通路、技师论坛、感控、血液净化、特殊血液净化、贫血、腹膜透析、血液净化质量控制、护理论坛、CRRT技术、透析并发症等方面进行了深入探讨，会中邀请了国内外知名专家李荣山、左力、于为民、王利华、韦洮、郑法雷、刘志红、季大玺、Collins、陈孟华、刘章锁、李学旺、倪兆慧、刘虹、龚德华、赵明辉、Krause等为大家演讲，并举行了辩论赛，演讲比赛及壁报等形式的活动，总结会上进行了优秀人员的颁奖，参会人数约两千余人。

此次会议我公司通过展位和卫星会宣传，很好的提高了尼普洛在国内的品牌形象，前来参会的国内内的基层医师和护士来我展台了解我公司产品，络绎不绝，并且对我公司的产品称赞有加。很好的加强了山西省以及周边基层医院医护人员对于我公司产品的了解以及认识，效果甚佳。

——太原 梁娇娇

技术部对齐鲁三鹤血液透析公司进行设备培训的汇报

尼普洛技术部华北地区在本8月15-18日对齐鲁三鹤血液透析公司进行了一次集中的系统的培训。培训地点是：齐鲁透析的章丘透析中心。参加培训的是齐鲁血透的各个中心的技师和部分护士及护理部负责人。

主要培训型号是NCU-18机器。培训内容：

一、NCU-18的操作及注意事项　贾文进

二、NCU-18的维护和保养　　肖立国

三、NCU-18的检修和故障排除　臧金增

四、实操部分含括：上下患者操作，零件认知及更换注意事项。考核。疑难问题的解答。　归华新

总结：该次培训过程顺利，会议期间参会老师积极听课，积极响应。实操阶段安排在下午（避免夏天容易犯困）每个老师都得到的动手的机会。并且在工作中遇到的问题都得到了圆满的解答。例如　消毒问题，单超问题等等。关于会议内容是培训前和客户方进行了充分沟通。最后会议结束得到了参会老师的认可。

——技术部 肖立国

2019年内蒙古自治区医学会肾脏病学年会暨内蒙古自治区肾脏疾病专科联盟学术会议

由内蒙古自治区医学会主办，包头医学院第一附属医院承办，赤峰学院附属学院协办的2019年内蒙古自治区医学会肾脏病学年会暨内蒙古自治区肾脏病疾病专科联盟学术会议于2019年8月22日至24日在中国内蒙古自治区赤峰市举行。来自内蒙古及国内众多肾脏病血液透析专家和从事血液净化的医护及管理人员参加本次会议。

会议开幕式由包头医学院第一附属医院肾内科主任、内蒙古医学会肾脏病学分会主任委员王彩丽主持。

来自北京、内蒙古及国内各地学者共交流讲座24场，包括北京大学第一医院张宏教授《LgA肾病患者激素与免疫抑制治疗的时机》。河北医科大学第三医院副院长李英《糖尿病肾病干预的新靶点》。宁夏医科大学总医院首席专家、肾脏内科主任陈孟华教授《开启APD数学化新篇章》。内蒙古医科大学附属医院肾内科主任、内蒙古医学会肾脏病学分会副主任委员赵建荣教授《腹膜透析质量管理的相关临床问题与处理》。内蒙古自治区人民医院肾内科主任刘国平教授《系统性轻链型淀粉样变性诊断和治疗》。包头医学院第一附属医院肾内科主任、内蒙古医学会肾脏病学分会主任委员王彩丽教授《维持性血液透析患者的营养管理》。中国医科大学附属盛京医院肾内科主任李德天教授《关注CKD患者骨质疏松与治疗》。吉林大学第一医院肾内科主任邹洪斌教授《动静脉内瘘建立时机的循证证据及建立技巧》。内蒙古赤峰市附属医院肾内科主任赵晓毅教授《活性维生素D在慢性肾脏疾病中的作用》。

多位专家学者对当前肾脏病现状和治疗进行了详细的分析与总结，对肾脏病常见并发症及血透、腹膜透析目前治疗难点、血液透析中心质量控制的策略、CKD患者骨质疏松与治疗、动静脉内瘘建立时机的询证证据及建立技巧、慢性肾脏病患者妊娠的研究进展等内容做了精彩的演讲。

本次会议内容丰富．既有临床经验总结，也有思路与方法的探讨；既有治疗试验研究，也有管理方面的报告。涉及透析现状分析、血透原发病、并发症、血管通路维护、质量控制管理等多个方面内容，具有较高的学术水平，并取得可喜的成就。

会议学术气氛浓厚，发言踊跃，通过讨论、交流，促进了学科发展。与会代表一致认为，本次学术会议学术研究和学术交流收获颇丰，各位知名专家学者、教授都是有着深厚学术底蕴和丰富临床经验的权威人士，在会议期间传经授宝，提出了很多宝贵意见，进一步促进自治区肾脏病专业的发展，为推动自治区医疗卫生事业的发展做出积极贡献。

——内蒙古 王立文

2019年华东年中销售培训会议

2019年8月1日和2日，在上海总部举行为期2天的2019年华东年中销售培训会议，期间，销售人员分别针对各自区域内市场容量和竞品析、各自的省市标动态及进展、2019年上半年销售业绩回顾与同比分析、2019年市场活动执行情况及下半年工作计划、开发及增量情况、市场丢失情况及原因分析、国产透析器的增长点、机器的增长点、独立血透中心合作经验分享等一系列的问题进行深入展开探讨。同时感谢学术部门为本次的培训给予华东销售讲解M透析器宣讲要点、NCU-18 适配管路介绍及临床培训时常见问题解决、NCU-18设备宣讲要点和招标时标书应对、SOP感控变更内容介绍和变更内容和我司产品结合点等课题内容，也感谢技术部与销售的合作探讨。

——华东区 陆彩娟

四川肾脏病学(中日)血液净化高峰论坛会议总结

2019 年 8 月 30 日在成都市香格里拉大酒店邀请多位中日专家共同探讨血液透析感染防控与规范化操作。

本次会议由尼普洛贸易(上海)有限公司主办，四川博瑞斯科技有限公司承办，特别鸣谢四　川肾人民医院肾内科对本次会议的支持。四川省各地州市肾内科、血液净化中心包括公立医　院、私立医院的院长、主任、护士长等。大会邀请了日本松下肾医院的松下和通院长、日本　山梨临床工程研究所饭窪护副所长、尼普洛全球产品发展部贞广卫总监、四川省人民医院肾　内科李贵森主任，四川省人民医院透析中心总护士长作专题演讲，本次会议还邀请了川渝地　区陈明、马小平、吴亿、王松等专家列席主持。本次会议签到人数 258 人，到场参会人员超 过280人。

本次论坛探讨的课题 HDF 在日本的发展、滤器的选择，HDF 和高通透析的临床应用以及透　析室的感控，设备的自动化等目前医院希望了解的话题，让大家在追求高效安全透析的过程中，也认知到透析设备自动化对院感支持的优势所在。与会期间大家积极与各位专家沟通交流。

本次会议对我司的三醋酸膜、M、H 系列透析器和 NCU-18 机器产品的特点和优势清晰的传　递给了与会专家和听众。对于尼普洛公司多年来致力于推动于血液透析技术发展的努力和成　就予以高度肯定。PS　会后四川某医院主任直接给院长汇报必须要用我们尼普洛的透析器才　能把透析质量提高。相信通过这样的推广交流方式，以及我们后续的不断努力，推动尼普洛　的产品在四川地区更为大家熟知和认可。本次得圆满成功得到了给位专家及来宾的高度好 评，感谢公司领导及同事的大力支持和协助!

——成都 付瑶、刘刚

新员工介绍