NIPRO

× 公司月刊 ×

58

NIPRO-TRADING

尼普洛·携手同行·不忘初心

东北区域

半年销售年会

尼普洛贸易(上海)有限公司

目 录

Table of Content

社长早礼 ····· page 1~2

尼普洛集团 海外新据点介绍 ····· page 4

东北区域半年销售年会 ····· page 5

四川省医学会第二十次肾脏病学学术会议 ····· page 5

宿迁质控会议小结 ····· page 6

上海交通大学医学院附属仁济医院学术研讨会 ····· page 6~7

第五届江海国际肾脏病论坛简报 ····· page 7

浙江省生物医学工程学会2019年学术年会 ····· page 7~8

11月新员工介绍 ····· page 4、8

监制:王潇
翻译:林泉希
编辑:唐小惠

10月1日 ● 社长早礼
President Message

在全球发展，为世界各国的用户做出贡献

尼普洛株式会社　社长　佐野 嘉彦

上半期结束后

从今天开始已经进入了下半期。除去汇率等的影响，上半期的销售额虽然和去年同期比增长了，但是因为日元升值，和10月份开始的药价下降导致买家控制了采购量，以及增设了生产设备等情况，销售额没有能够达到目标。同时，也没有超过去年同期的利润。希望在下半期能够挽回。

越南工厂的现状

我现在想讲一下上个月中旬去越南视察的情况。

在海防的Nipro Pharma Vietnam Co.,Ltd. 它们正在推进注射用医药品生产线的自动化，但是到现在都还没有完成，并且正在亏损当中。希望通过生产技术开发，能够早点实现盈利化。另外，我们在18号举办了Nipro Vietnam Co.,Ltd. (NVC)的公司开业庆典。NVC是在考虑到尼普洛泰国（NTC）的生产能力已经到极限，也不能够再增加产量，所以在胡志明造的新工厂。总楼面积和NTC是差不多的。现在主要在生产的产品为血液管路等透析相关产品以及输液套等护理用品，但是在将来希望可以生产血管类产品。越南是一个佛教国，相信因果有报，和日本文化比较相近。再加上越南人普遍为人耿直，也倾向与做技术方面的工作，所以可以期待今后的发展。目前只在NVC一楼的一部分造了生产线，希望销售部门能够更加努力，在整个楼里都造满生产线。关于血液管路，因为生产设备的增设赶不上市场需求，导致了产品欠缺，所以我们要尽早解决这个问题。

为了能够在世界的市场中发展下去

世界各国已经在慢慢实行优先本国政策，局势也开始不稳定了。上个月14日，沙特阿拉伯的石油基地被无人机攻击，丧失了相当于全世界石油的5%的量。被一台廉价的无人机攻击这件事震撼了全世界。另外，贸易战争也在不断恶化。换句话说，这个战争是关于产品进出口的战争。现在通过利用增长关税额来限制进口产品，另外有一部分地区也限制了军用物品的出口。如果被限制出口的产品是日用品，那么世界应该会陷入恐慌。

像在这样的时代和局势下，用户寻求的是「稳定的供给」。为了能够在这样的环境下生存，作为尼普洛集团我们必须要实现以下三点。

1. 为了实现产品的稳定供给，必须要有稳定的原材料采购去

（1） 和原材料的供应商合作，让它们进入尼普洛集团。或者也可以在自己公司生产原材料。

（2） 为了预防灾害，不管是自己的还是其他的公司，都要将生产工厂分散到各个地方。

2. 生产供给需求高，有通用性的产品，要被用户认可我们是社会所需要的公司

（1） 根据年年变化的需求进行产品改良，发现比其他公司价值更高的产品。

（2）转动增加销售额和产量的周期，实现降低成本，提高质量，以及稳定供给，满足世界市场所需的产品规格和数量。

3. 争取在世界市场上有领先的份额，我们即生产又供给，让用户认可我们是社会所需要的公司

（1）关于有需求的产品要抢先在其他公司前做技术开发，然后将其事业化。只要能够抢先在其他公司前面，不管花多长时间也要把产品做出来。

（2）通过降低成本，提高质量，稳定供给这三点开发出无人能及的生产技术，并且满足市场的需要。实行以上三点，作为国际化企业能够在世界市场上发展下去。

按照前面的说法，如果本国优先的政策蔓延下去就会导致产品的进出口战争不断恶化，世界也会越来

越不稳定。反之，只要在国际上发展，就会构筑一个双赢的关系，世界也会安定。

虽然现在对于企业在国际上发展也是很困难的事情，但是如果我们尽全力生产尼普洛集团“独一无二”的产品，或者能够占有世界市场前三的产品，以地产地消的思想来满足用户的需要，也能够为世界的安稳尽自己的微薄之力。

从这个月开始药价也会下降，下期预估会比上期更加困难。希望大家能够打破困难，在2020年能够达到5000亿元的合并销售额。

期待大家的奋斗。

【以上内容选自尼普洛总部月刊vol.142】

翻译：林泉希

10月份 ● 市场活动

尼普洛贸易（上海）有限公司

10月全国市场活动一览

东北区域半年销售年会

2019年10月8-11日，东北区销售半年会议在沈阳举办，此次会议是东北区首次联合学术部，工程部共同举办，大家一起辛苦筹划了一场集销售会议，学术培训，团队建设为一体的半年会，共计30人，非常

FOCUS ON Part2 尼普洛集团 海外新据点介绍

① 国家
② 地方
③ 营业开始日
④ 主要生产/销售的产品

最近开设的，以及准备开设的海外新据点介绍！

Nipro Pakistan PVT LTD 有iMEP

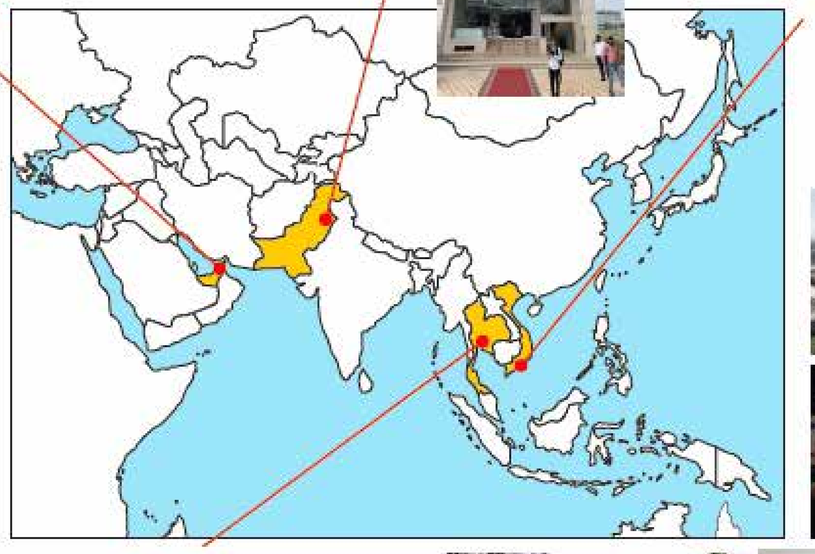
① 巴基斯坦
② 拉合尔市
③ 2019年12月预计
④ 透析相关产品，一般护理产品

Pakistan

Nipro Middle East FZE 有iMEP

① 阿联酋
② 迪拜市
③ 2019年8月
④ 透析相关产品等

UAE



Nipro Vietnam Co., Ltd.

① 越南
② 胡志明市
③ 2019年10月
④ 血液管路，输液套，ST-PSV，吸引导管

Vietnam

Nipro excellent renal care Co., Ltd.【透析中心】

① 泰国
② 曼谷市
③ 预计2019年11月

Thailand

新员工介绍

姓名：李旸
部门：血透事业部
职位：客户主任
工作地点：太原
入职日期：2019/11/11

姓名：周俊成
部门：血透事业部
职位：客户主任
工作地点：南宁
入职日期：2019/11/18

姓名：陈晶蓉
部门：血透事业部
职位：客户主任
工作地点：成都
入职日期：2019/11/25

感谢老板，柴总，归总以及薛总对这次会议的支持。二”的产品，或者能够占有世界市场前三的产品，以地产地消的思想来满足用户的需要，也能够为世界的安稳尽自己的微薄之力。

会议全程按照个人通向团队的细化流程进展，首先学术部以及工程部针对销售过程中遇到的问题进行有针对性的培训，接下来，销售部门进行PPT讲解比赛，销售问题的汇报，然后大家集体进行团队建设

在这种个人到集体的过程中，让整个团队感受到了个人的魅力以及团队的力量，每个人都有不同的优点以及缺点，大家共同去协作以及挑战认为不可能完成的项目，当工作环境需要你面对自己的缺点时，不逃避，需要改正缺点时，毫不犹豫改正向前冲，彼此融洽交流，换位思考，合作共赢，希望在未来的工作中，大家能够共同努力奋斗，再创辉煌！

——东北区 赵超

四川省医学会第二十次肾脏病学学术会议总结

四川肾脏病学学术年会于2019年10月10日-12日在成都世纪城会议中心顺利召开。本次会议由四川省医学会主办、四川省医学会肾脏病学专业委员会承办、四川省人民医院协办。四川地区各地市州医院院长、肾内科主任、护士长等参会，参展企业30多家。会议期间各大医院老师参观尼普洛展台进行产品交流。四川肾脏病学专业委员会主任委员、四川省人民医院肾内科主任李贵森教授亲临尼普洛展台进行交流，充分肯定了我们尼普洛产品的品质，通过本次会议进一步的提高我们尼普洛的品牌影响力。

本次会议成功感谢公司各级领导及各部门同事的支持与协助！

——四川 付瑶、刘刚

宿迁质控会议小结

2019年10月12-13日宿迁市质控年会在沭阳中医院隆重召开，参会护士、医生、主任共约160人，参会人数突破历史。为了推广ELISIO-M、ELISIO-H及NCU-18机器，特邀请宿迁市质控主任委员张以来院长讲卫星会，题目为《高效安全透析多因素探讨》，张院长从透析器的膜材发展、新的生物相容性评价新指标中指出BPA这种新型毒素，并以高效能透析膜KOA值引出尼普洛高效能透析器，最后讲述了NCU-18高智能透析机。期间多次评价了医院正在使用的尼普洛三醋酸透析器，以及NCU-18血滤机，会议反响非常棒！

——江苏 徐良贵

上海交通大学医学院附属仁济医院肾脏病透析与移植中心成立仪式暨学术研讨会

2019年10月22日下午在上海交通大学医学院附属仁济医院举行上海交通大学医学院附属仁济医院肾脏病透析与移植中心成立仪式暨学术研讨会。本次会议除了主办方倪兆慧教授，也一并邀请了上海市医学会肾脏病分会的现任主委蒋更如教授，侯任主委汪年松教授，副主委郭志勇教授，牟姗教授，申康医院发展中心朱同玉主任等临床相关专家参会。

我司在此次会议上邀请汪年松教授讲解：提升透析充分性方法探讨的议题，会上汪教授不仅阐述了目前透析的现状及可发展之路，更肯定了日本透析的质量；对ELISIO也给予了充分的认可；并着重介绍了NCU-18的临床独特性，该款设备不仅能节省科室成本，也能使医护更省时省力，充分体现了以人为本的精神。与此同时，倪兆慧教授也

做了非常完善的总结，从NCU-18的安全性，人性化几个方面阐述了设备的特性。呼吁与会专家要重视基层病人的透析现状，强调提升透析充分的必要性。

此次会议圆满落幕，感谢董事长及殷经理、学术部柴总对地区学术活动的大力支持。我们将继续努力，再创佳绩。

——*上海 唐赟*

第五届江海国际肾脏病论坛简报

第四届江海国际肾脏病论坛于2019年10月27日在风景优美的文峰饭店顺利召开，会议邀请了梅长林教授、郝传明教授、张苗教授等省内外知名肾脏病专家参加。

此次会议尼普洛公司很荣幸邀请了南通市肾脏病主任委员陈晓岚教授讲题为《从硬件角度探讨提升透析效率》的卫星会，会上陈主任主要介绍了我们低通高效ELISIO-M系列透析器和NCU-18机器，参会人员多次到我们展台咨询相关产品，陈晓岚主任也十分感谢厂家对此次会议给予的大力支持。

通过此次会议有效的宣传了我司产品，增进了我们和客户的关系，提升了品牌知名度为今后的市场销售打下良好基础。

——*江苏 马阳阳*

浙江省生物医学工程学会肾脏病透析移植分会2019年学术年会

2019年浙江省生物医学工程学会肾脏病透析移植分会学术年会于10月23日-26日在杭州市成功举办。本次会议是由浙江省生物医学工程学会肾脏病透析移植分会主办，浙江大学附属第一医院承办，中华医学会肾脏病学分会主任委员陈江华、浙江省医学会肾脏病分会主任委员张萍等著名国内肾脏病专家进行专题报告。

此次会议我们尼普洛公司不仅摆放了展台做产品展示宣传，还邀请了浙江大学医学院附属第一医院肾内科张萍主任做主持，浙江大学医学院附属第二医院肾内科胡颖主任做讲者，从专业的学术角度的来介绍三醋酸膜透析器的卫星会议。胡颖主任结合自己科室的一个残凝血案例，通过使用多个品牌合成膜透析器和尼普洛三醋酸膜透析器的透析后效果对比，客观真实的在案例中看到了三醋酸膜的优越性。胡主任已经深刻地认识了三醋酸膜材，从原料、工艺、特性到实际应用全面的展示给了与会人员。她在会议上提出，作为临床工作者，

我们要深入了解每个膜材的特性，这样才能做到个性化透析，更好的服务于患者，合成膜、三醋酸膜各有各的优势我们要更好的去使用它们。相信临床工作人员对三醋酸膜有了新的认识，不会再觉得它是一个淘汰的膜材，而是使用起来会更加的安全高效。希望在浙江会有越来越多的专家认可尼普洛透析器的膜材及安全高效的透析效果，我们也会越来越多的去做学术工作！

——*杭州 薛亮*

新员工介绍

姓名：杨泰岩
部门：技术部
职位：售后工程师
工作地点：北京
入职日期：
2019/11/118

姓名：佟双武
部门：技术部
职位：售后工程师
工作地点：哈尔滨
入职日期：
2019/11/18

姓名：刘彬
部门：技术部
职位：售后工程师
工作地点：合肥
入职日期：
2019/11/18

姓名：王俊文
部门：血透事业部
职位：售后工程师
工作地点：昆明
入职日期：
2019/11/25