1

Jan.2020

NIPRO Journal

NIPRO TRADING 公司内刊

VOL.61

President Message

为了达成2020年度合并销售额5000亿日元，
2030年度合并销售额1兆日元，我们需要做的事情

NIPRO GROUP NEWS

关于本部转移项目

NIPRO TRADING NEWS

哈尔滨办事处开业

目 录

Table of Content

社长早礼 ..... page 1~2

关于本部转移项目 ..... page 3

哈尔滨办事处开业 ..... page 4

1月生日会 ..... page 4

新员工介绍 ..... page 5~6

NIPRO JOURNAL
NIPRO TRADING
公司内刊 VOL.61

监制:王潇
翻译:林泉希
编辑:唐小惠

1月6日 ● 社长早礼

为了达成2020年度合并销售额5000亿日元，2030年度合并销售额1兆日元，我们需要做的事情

尼普洛株式会社　社长　佐野 嘉彦

为了达成预算

大家新年好。

这次是年号成为了令和后的第一个新年，从这个意义上来说，也可以以新的心情重新出发的新年。今年也是举办东京奥运会的一年。我们尼普洛集团也会利用这个机会发展下去。

去年发生了许多的自然灾害，全球也都开始不稳定了。虽然今年也会更严峻，但是祝愿今年会比去年更好。

这一期也只剩下三个月了，因为改定药价使日元升值，导致今年一年的情况都比较严峻，但是排除汇率这一块，尼普洛集团的各项数字还是在上升的。我们还有希望达成我们的目标，所以希望大家全力以赴。要达成下一期的目标5000亿日元是非常困难的，但是希望大家能够一起出主意，去实现这个目标。现在全球的政治都比较内向，像中东地区，东亚地区的问题越来越不稳定了。但是即使在不稳定的情况下，尼普洛集团也会将公司理念和方向告诉大家，并且在全球发展。

[2020年在尼普洛集团的5个重点]

①继续维持给热情积极的人提供各种机会的社风
②用终端顾客的视线来判断事物
③坚持三方（用户，社会，公司）受益的想法
④全公司的人都要积极主动的提供PDCA的各项信息，积极的转动PDCA
⑤各个组织的领导需要理解理论和现实情况的差距，也需要让下属理解。

[2020年在尼普洛集团的7个强化项目]

①发展继医疗机械，医药品，医药包装后的第四个[细胞医药品事业]。
为了推进自动化生产，首先从美国开始，其次在欧洲扩大该事业。我们也会积极加入到在治疗中应用力较强的MSC（间充质干细胞）领域。
②在实现海外工厂盈利的同时，在各个工厂也需要增加重点生产的产品。为了实现工厂的盈利化，我们需要理解用户需求并且提高产品竞争力，必须和销售部门合作，和生产部门交换信息，大家一定要齐心协力。
③提高全产品的竞争力，实现在全球领先的占有率。为了实现这一点，我们需要有世界第一的产品企划，产品技术开发，生产技术开发，销售，和售后团队，实现系统化治疗，将治疗工作标准化，省力化，实现安全管理。
④因为工厂的增加导致了各个产品的增产，尽快解决欠交的产品。
⑤实现经营管理上的统一管理，OneNipro文化，矩阵组织的利用，和提高经营效率。
⑥在血管部门，增加尼普洛独自开发的产品，提高占有率。在海外，我们先从美国市场进入，后续在全球市场扩大销售网。
⑦除了新增的外科产品，电磁波治疗产品，原药，以及在新领域的医药品，我们需要在基础技术开发上集中精力，作为新事业来培养来扩大集团事业。

今年是需要知道为了实现2020年的合并销售额在5000亿日元，2030年在1兆日元要做什么，并且要去实行它。所以在各个领域的产品竞争力和占有率，我们都需要成为全球顶尖的集团。为了扩大集团事业，我们也会增加公司内部的创业机会。

再过几年，尼普洛新的本部楼也会完成。今年会开始建设新的楼，所以2020年会是一个节点。今年也希望大家身体健康，期待大家的奋斗。

关于本部转移项目

为了实现2030年合并销售额一兆日元的目标，在和各个部门合作，研究，开发，强化本部的功能的基础上，我们会推进该项目。

新本部会在吹田市，从JR岸边站走路十分钟的地方。我们会采用防震，抗灾能力强的建筑。

现在正在申请施工前的手续，2020年10月会开始开工，大概在2023年3月开始办公。

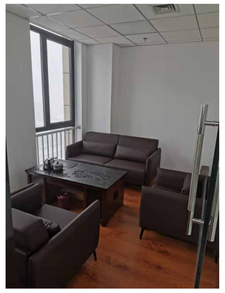
我们会努力创造一个让工作人员能够生气勃勃的工作的环境，今年我们也会努力推进该项目。

【以上内容选自尼普洛总部月刊vol.145】

翻译：林泉希

热烈祝贺尼普洛贸易（上海）有限公司哈尔滨办事处成立

尼普洛贸易（上海）有限公司哈尔滨办事处于 2020 年1月 7 日正式成立，当天收到了来自公司全国各地同事的鲜花和祝福，东北区的领导及部分同仁更是亲临现场躬逢其盛，开业场面热闹非凡，下面让我们赶紧来感受当天的精彩吧！

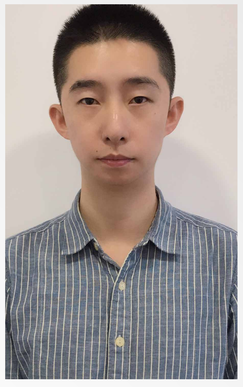


哈尔滨办事处地址：黑龙江省哈尔滨市南岗区中兴大道160号，万达写字楼B1栋2207室

NIPRO JOURNAL
NIPRO TRADING
公司内刊 VOL.61

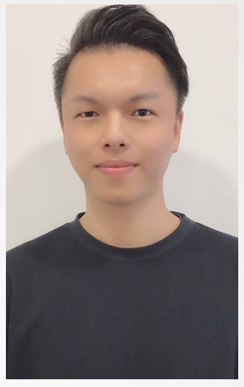
新员工介绍

姓名：
吕淼
入职时间：
2019年12月16日
部门：
血透事业部
职位：
销售主管
工作地点：
乌鲁木齐



姓名：
刘杰
入职时间：
2019年12月19日
部门：
血透事业部
职位：
客户主任
工作地点：
青岛

姓名：
姚鹏彬
入职时间：
2019年12月17日
部门：
血透事业部
职位：
客户主任
工作地点：
福州

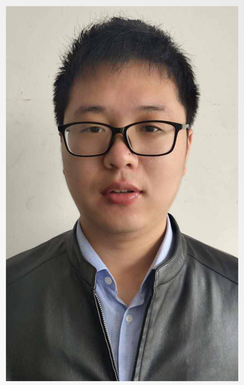


姓名：
彭炜
入职时间：
2019年12月23日
部门：
血透事业部
职位：
客户主任
工作地点：
厦门

姓名：
刘志远
入职时间：
2020年1月6日
部门：
血透事业部
职位：
客户主任
工作地点：
沈阳

姓名：
刘元超
入职时间：
2020年1月6日
部门：
血透事业部
职位：
客户主任
工作地点：
哈尔滨

姓名：
黄聿堃
入职时间：
2020年1月7日
部门：
血透事业部
职位：
高级客户主任
工作地点：
贵阳



姓名：
熊旭
入职时间：
2020年1月15日
部门：
血透事业部
职位：
客户主任
工作地点：
长沙